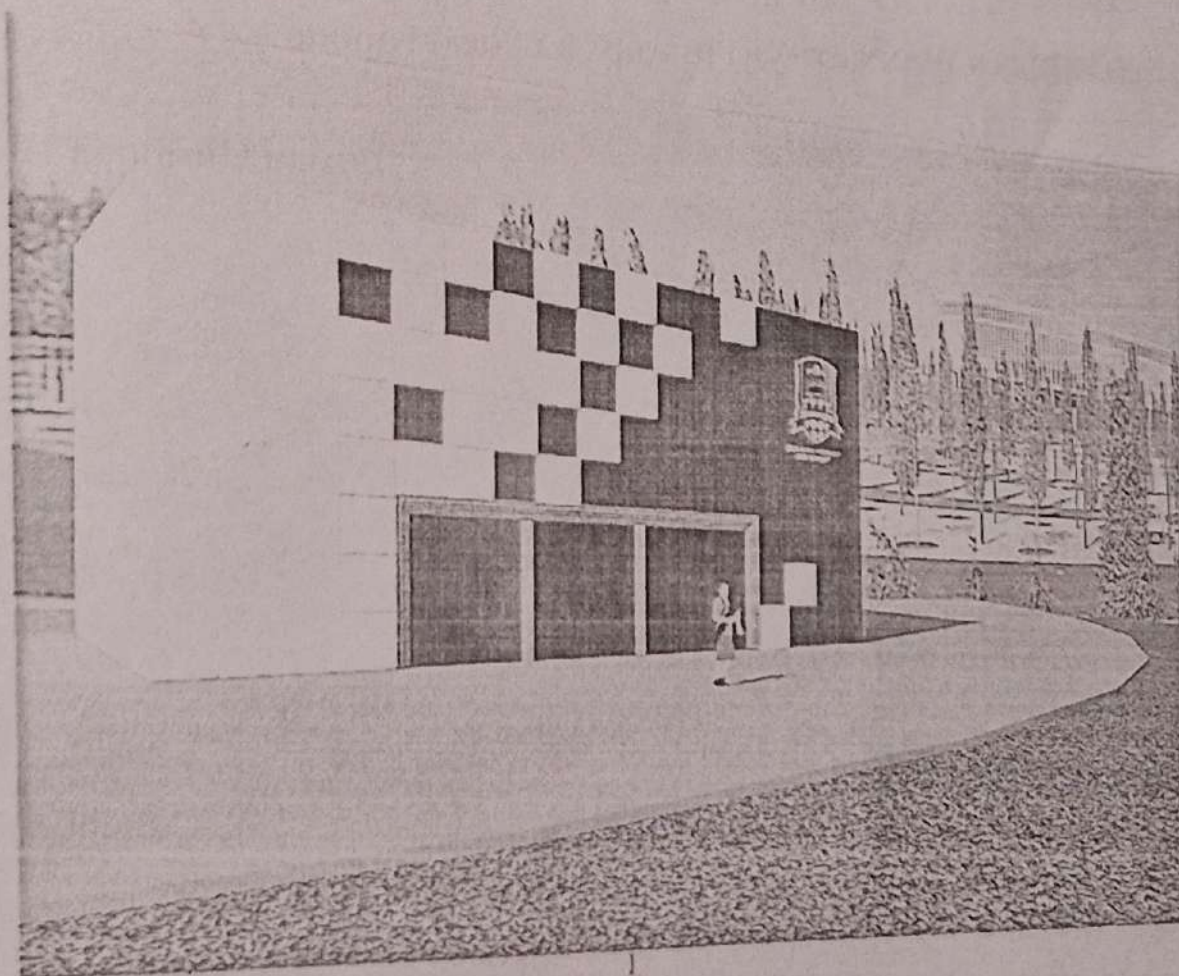


**БИЗНЕС-
ИДЕЯ**

ШКОЛА

ШАХМАТ



ОТ АВТОРА...

Одной из самых «умных» и древних настольных логических игр являются шахматы. Это одна из немногих настольных игр, которые относятся к категории спортивных, что говорит о многом.

Популярность данного вида спорта набирает обороты. С каждым годом число шахматистов увеличивается на несколько тысяч человек. Некоторые учатся игре дома, другие посещают специальные шахматные клубы, где с ними занимаются профессиональные тренеры-шахматисты.

Нужно отметить, что, не смотря на большую популярность шахмат, наблюдается острая нехватка мест, где игроки могут сразиться друг с другом или же обучиться этой игре. В данном пособии я расскажу вам о том, как открыть шахматную школу в своем городе.

Роман Симонов 10 «Б»

СОДЕРЖАНИЕ

1. Особенности шахматной школы
2. План открытия шахматной школы
3. Какой инвентарь выбрать для шахматной школы
4. На каких услугах и сколько можно заработать
5. Технология бизнеса

1. ОСОБЕННОСТИ ШАХМАТНОЙ ШКОЛЫ

Данную игру или же спорт нельзя отнести к определенной возрастной группе. Ведь это увлечение и маленьких детей и зрелых профессионалов.

Существует огромное количество литературы, которое изучает построение ходов и различные стратегии. Сегодня можно тренировать свои навыки не только на настольной игре, но и в компьютерных версиях.

Для того что бы пообщаться с любителями данной игры или вступить в состязание с более мощным оппонентом, люди с огромным удовольствием будут посещать специализированные шахматные клубы.

Когда Вы откроете такой клуб, то удивитесь, как много людей является поклонниками данной игры.

Но часто они не могут проявить свои способности, так как не в каждом городе или же большом районе есть подобные шахматные клубы.

Если в Вашем городе еще не появился подобный клуб, то не теряйте шанса воспользоваться этой бизнес-идеей, построить успешный бизнес и порадовать многих любителей шахмат.

2. ПЛАН ОТКРЫТИЯ ШАХМАТНОЙ ШКОЛЫ

Если Вы собрались найти подходящее помещение для шахматного клуба, то Вы должны знать некоторые из требований.

Прежде всего, это размер помещения, оно не должно быть слишком тесным и маленьким, а наоборот, комфортным и просторным. Для приличного крупного шахматного клуба количество игровых столов должно быть около двадцати.

Эта игра требует активизации умственных способностей, а также высокой концентрации. И Вы должны всячески поспособствовать этому в своем клубе.

Важную роль в данном типе клуба играет освещение, оно не должно быть не тусклым ни ярким. Также не забудьте о вентиляции и кондиционировании.

При активной игре, посетители не должны задумываться о таких факторах как жара или холод.

Кроме этого не помешает подумать и о безопасности клиентов. А именно о пожарной сигнализации и огнетушители. Эти приспособления Вам понадобится приобрести для того что бы зарегистрировать свой бизнес и получить разрешение.

КАКОЙ ИНВЕНТАРЬ ВЫБРАТЬ ДЛЯ ШАХМАТНОЙ ШКОЛЫ

Весь инвентарь для шахматного клуба составляют только специальные шахматные столы. За какую цену приобретать такие столы, решать вам – к счастью, они продаются в довольно широком диапазоне цен. Шахматные столы стоят от 10 тысяч рублей за штуку. При оптовой закупке несложно получить скидку. Шахматные часы – от 1500 рублей. Демонстрационная шахматная доска стоит от 2000 рублей. Удобный стул – от 1,5 тысяч.

Нужно сказать, сумма расходов здесь зависит исключительно от ваших возможностей и желаемого имиджа вашего шахматного клуба. Хотите открыть суперсовременный клуб, в который будут строиться в очередь даже опытные шахматисты? Тогда вам следует задуматься о покупке дорогих шахматных столов по цене от 50 000 рублей за каждый (и выше). На покупку 20 столов уйдет один миллион рублей. Дорого? Вы не рассчитывали на такой бюджет? Тогда стоит посмотреть в сторону более дешевых вариантов – от 5000 рублей и выше. 20 столиков, в таком случае, обойдутся вам всего лишь в 100 000 рублей. Это уже более приземленная сумма, не так ли?

ЧЕМ КАКИХ УСЛУГ И СКОЛЬКО МОЖНО ЗАРАБОТАТЬ

Вариантов заработка на шахматной школе может быть несколько:

1. Плата за вход. Этот вариант может оказаться как вполне удачным, так и провальным. Если человек собрался посетить шахматный клуб не с целью поиграть, а например, поболеть за друга или последить за игрой местных «звезд» шахмат, то установленная плата за вход его вряд ли обрадует. А возможно, и вовсе отпугнет. Однако, вы можете попробовать установить совсем мизерную плату за вход, символическую.

2. Плата за уроки игры в шахматы. Этот источник заработка уже является более перспективным. Вы можете самостоятельно давать частные уроки игры в шахматы, если являетесь профессионалом в этом деле. Если же у вас знаний и навыков недостаточно, то можно нанять учителей.

3. Размещение на территории клуба небольшого кафе. В перерывах между играми участники наверняка будут не прочь перекусить. Получите разрешение на реализацию продовольственных товаров, и организуйте мини-заведение с несложными блюдами и напитками. Для привлечения внимания к вашему меню, ваши повара могут включить в ассортимент «тематические» блюда – например, салат под названием «Шахматный», который по внешнему виду напоминает шахматную доску. Вы можете использовать эти виды заработка по отдельности или все вместе. Как видите, открыть шахматный клуб – дело несложное, главное иметь хотя бы малейшие представления об этой игре.

Заработок будет зависеть от количества членов клуба. К примеру, ежемесячная абонентская плата составляет 3000 рублей, при двух разовых занятиях в неделю. В группе 6 человек. Таким образом на одной группе заработок составит 18 000 рублей. Если одновременно вести шесть групп, то ежемесячный доход составит 108 тысяч рублей. Из них половина суммы уйдет на оплату тренеров. В этом случае чистая прибыль составит 54 000 рублей.

Для работы в клуб потребуется администратор, уборщица и преподавательский состав, имеющий высокие шахматные разряды. Средняя зарплата администратора в регионах 15-20 тысяч рублей. Оплата тренеров зависит от стоимости и количества проведенных занятий.

Индивидуальное занятие может стоить, например, 1000-1500 рублей, из которых 60 процентов пойдут тренеру. Стоимость регулярных еженедельных занятий в небольших группах будет значительно ниже, допустим, 3000 рублей в месяц за занятия два раза в неделю. Если в группе шесть человек, то получается 18 тысяч рублей в месяц. Шесть групп – 108 тысяч. Если половину отдать в качестве оплаты работы тренеров – остается 54 тысячи. В дневные часы могут заниматься школьники, в вечерние – взрослые.

Отдельной статьей дохода будут членские взносы и плата за вход в клуб посетителей, не являющихся членами клуба.

В среднем шахматная школа большого города может приносить после уплаты налогов и выдачи заработных плат порядка 80 тысяч рублей.

5. ТЕХНОЛОГИЯ БИЗНЕСА

Чтобы организовать свою шахматную школу потребуется пройти в установленном порядке регистрацию в качестве субъекта предпринимательской деятельности. Лучшим вариантом, как по срокам, так и по стоимости является ИП.

Для данного направления деятельности в обязательном порядке предусмотрено не только прохождение регистрации, но и получение разрешения от пожарной инспекции. Это связано с тем, что подобного рода заведения относятся к учреждениям культуры и спорта. Чтобы получить разрешение потребуется дополнительно приобрести средства для тушения пожара, подготовить и согласовать план эвакуации.

Вступление в Российскую шахматную федерацию позволит шахматному клубу быть в курсе всех событий шахматного мира России, организовывать турниры достаточно высокого уровня, присваивать шахматные разряды членам клуба, взаимодействовать с шахматным сообществом и т.д.

Согласно Уставу Российской шахматной федерации, чтобы стать членом федерации, клуб должен предоставить заявление и пакет документов (учредительные документы юридического лица, выписку из единого государственного реестра юридических лиц, свидетельство о государственной регистрации, свидетельство о постановке на учет юридического лица в налоговом органе по месту нахождения на территории РФ; решение уполномоченного органа о назначении или об избрании руководителя; решение уполномоченного органа о вступлении в члены

РНФ (оригинал): список членов (участников) юридического лица (физических и юридических лиц). Правление Российской шахматной федерации голосует и принимает решение о принятии нового члена.

Любительские турниры представляют большой интерес для всех людей, увлеченных шахматами, особенно для тех, кто активно учится играть. Средний взнос составляет 1-2 тысячи рублей для юношеских турниров. Это разумная цена, которая позволяет оплатить рекламу события, нанять судей, создать призовой фонд для победителей и заработать организаторам. Судей можно найти через федерацию, форумы шахматистов и т.д. Обычно опытные шахматисты охотно пользуются возможностью подзаработать на турнирах.

И несколько слов о **рекламе**. Заведение будет приносить доход только при достаточной степени популяризации шахмат среди населения. Конечно, в школу сразу же придут заядлые шахматисты, стоит лишь дать рекламу на радио, в газетах, на форумах. Но существует также огромный процент населения, умеющего играть в шахматы или испытывающего интерес к шахматам и желание научиться играть, которые тоже могут стать постоянными посетителями и учащимися шахматной школы. Не стоит забывать также о родителях, заботящихся об интеллектуальном развитии своих детей. Всех этих людей можно привлечь через социальные сети, благотворительные турниры, освещаемые в прессе, пробные занятия для начинающих и т.д.